

# **ABUS France recrute**

## **2 Attachés Commerciaux Quincaillerie Grand Public**

**Vous êtes l'Ambassadeur (drice) de la marque ABUS auprès des clients de votre secteur géographique.**

- ✓ Enthousiaste et persévérant(e), vous pilotez et animez le développement commercial de votre secteur. Vous prenez en charge les clients de votre portefeuille et allez à la conquête de nouvelles opportunités auprès des prospects. De nombreux déplacements sont donc à prévoir...
- ✓ Vous promouvez et vendez les produits ABUS auprès d'une clientèle de professionnels (GSB, GSA, magasins agricoles, jardineries...)
- ✓ Vous accompagnez et fidélisez vos clients en étant présent(e) sur le terrain
- ✓ Vous traitez les demandes clients en leur apportant une solution adaptée et sur-mesure.
- ✓ Vous assurez le suivi des ventes et garantissez la satisfaction de vos clients.
- ✓ Vous développez le chiffre d'affaires et les parts de marché sur votre secteur dans le respect et en application de la stratégie commerciale de l'entreprise.
- ✓ Vous assurez la veille concurrentielle sur votre secteur
- ✓ Vous rendez compte de votre activité et de vos résultats tout en veillant au respect des procédures de l'entreprise.
- ✓ Vous travaillez en étroite collaboration avec l'ensemble des services de l'entreprise.

**Votre profil :**

- ✓ Vous êtes autonome et rigoureux(e), vous avez un esprit positif, vous souhaitez construire une relation durable avec vos clients, vous avez le goût du contact et la passion du client satisfait,
- ✓ Vous disposez d'une expérience commerciale terrain de 2 ans minimum,
- ✓ Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques et bureautiques,
- ✓ Les déplacements ne vous font pas peur,
- ✓ Votre connaissance du monde de la quincaillerie et de l'outillage serait un plus,
- ✓ Votre secteur géographique : Région Sud Est

Vous êtes disponible, motivé(e) et prêt(e) à vous investir, alors, nous attendons votre candidature!

[emploi@abus.fr](mailto:emploi@abus.fr)

A très bientôt,